

# FUTURE FARMERS

## ET KARRIEREFORLØB TIL DIG DER VIL TEGNE FREMTIDENS LANDBRUG

Udbudt i  
samarbejde med:

 JYSKE BANK

VÆKSTFONDEN

Nordea

 SAGRO  
Viden og vækst

 LandboUngdom

 SEGES



# Styrk dine etablerings- og karrieremuligheder med Future Farmers

Vil du etableres som ejerleder eller være direktør i en landbrugsvirksomhed?

Savner du et fasttrack eller en kickstart til din etablering eller karriere?

Med udviklingsforløbet Future Farmers får du sat retning og skub på din karriere i landbruget.

Du arbejder med dig selv, din personlige strategi og dine mulige karriereveje som ejer eller direktør.

Future Farmers er et unikt tilbud til dig, som dels drømmer om at blive virksomhedsejer eller direktør for en moderne landbrugsvirksomhed, men som også tør lade sig blive udfordret på både det personlige og forretningsmæssige plan.

Hvorfor deltage?

Udviklingsforløbet Future Farmers tager udgangspunkt i dine personlige styrker og udfordringer, hvorefter du får værktøjer til at bygge bro til dine ambitioner for fremtiden. Når du har gennemført forløbet, står du med en færdig køreplan for din fremtidige karriere, der tager udgangspunkt i både dig og branchens krav. Derudover får du mulighed for at præsentere dine forretningsplaner og visioner for topfolk fra dansk landbrugs finansieringskilder.

Foruden en klar karriereplan og nye kompetencer får du:

- Indsigt i egne styrker, udviklingspunkter og værdier, som du kan bruge resten af livet
- Bevidsthed om, hvilken retning du ønsker for din karriere (ejerleder eller direktør)
- En plan for, hvordan dine personlige drømme kobles med dine fremtidige karrieremuligheder
- Mulighed for at blive udfordret på dine grundlæggende antagelser og værdier
- En dybdegående personlighedsanalyse, der er udviklet til topledere
- Mulighed for at præsentere din vision, karriereplan og forretningsplan for et kompetent Graduate Board, der består af topfolk fra dansk landbrugs finansieringskilder
- Styrket din argumentation og selvtillid
- Et nyt, stærkt og fortroligt netværk af unge kommende virksomhedsejere eller direktører

## UDDANNELSESFORLØBET

\* Individuel tilbagemelding på NEO PI-R analysen 16., 17. og 21. november 2017

### MODUL 1

14.-15. november, 2017 \*

#### Bliv klogere på dig selv

Det første modul tager udgangspunkt i din NEO PI-R personlighedsanalyse, der giver dig indblik i din tilgang til verden ved at teste dig på dine grundlæggende kompetencer og værdier i forhold til forandringer og nye ideer. Du udarbejder din personlige LifeTime Strategy®, der tager udgangspunkt i dine personlige drømme og din familie, herunder hvordan du vil realisere dine drømme.

#### Dit udbytte

Modulet giver dig mulighed for at arbejde med dig selv, fordi du får afdækket og struktureret dine værdier og kompetencer. Du får opstillet konkrete mål for din personlige udvikling gennem forløbet og på længere sigt.

Efter modulet er du skarpere på, hvem du er som person. Modulet får dig til at reflektere over dine styrker og udviklingspunkter, når du udarbejder din personlige udviklingsplan.

I forlængelse af modul 1, vil der være en times individuel tilbagemelding på NEO PI-R analysen.

### MODUL 2

14. december, 2017

#### Bliv en bedre leder

Kravene til virksomhedslederen vokser i takt med, at landbrugsvirksomhedernes kompleksitet og størrelse øges. Derfor tager modulet udgangspunkt i fire strategiske indsatsområder, som virksomhedslederen skal forholde sig til: 1) Produktion, 2) Rapporteringssystemer, 3) Forretning – køb/salg 4) Ledelse og management.

#### Dit udbytte

Du arbejder med, hvordan du når dine personlige og karrieremæssige mål som enten ejer af eller direktør for en virksomhed. Du udfordres på at fastlægge en klar retning for, hvilken vej du vil, både personligt og erhvervmæssigt. Du lærer, hvordan du professionelt præsenterer dig selv og din virksomheds strategi for banken og andre interessenter.

### MODUL 3

3. og 4. januar, 2018

#### Destination drømmeejendom

Modul 3 tager udgangspunkt i den virksomhed, du gerne vil arbejde med. Modulet vil præsentere strategiske og driftsøkonomiske værktøjer til at understøtte dig som virksomhedsleder i beslutningsprocessen frem mod køb/ikke køb af en konkret ejendom.

#### Dit udbytte

Modulet strækker sig over to dage, hvor du arbejder intenst med at udarbejde en virksomhedsanalyse, virksomhedsstrategi og businesscase for din fremtidige ejendom.

Udbyttet af modulet er, at du kobler dine personlige og familiemæssige drømme med din strategi for en konkret virksomhed.

Du udarbejder din egen kvalificerede businesscase for din drømmelandbrugsvirksomhed og understøttes i dit arbejde af erfarne virksomhedsrådgivere og driftsøkonomer fra SAGRO.

# Undervisere

## Mogens Sparre, virksomhedsejer og underviser på Aalborg Universitet

Mogens har en lang række uddannelser såsom EMBA, ph.d., HD og cand.merc. bag sig. Ud over sit virke som direktør i Wise Mind er Mogens tilknyttet et forskningsprojekt på Aalborg Universitet inden for ledelse og organisationskultur, og han er underviser på både HD og cand.merc. uddannelserne. Han har med sin baggrund som smed og maskinmester en unik evne til at formidle kompliceret stof på flere niveauer.



## Ivan Damgaard, chefkonsulent, SEGES

Ivan har stor erfaring med strategi, forretningsudvikling, virksomhedsanalyse, risikostyring, BIG DATA og LifeTime Strategi®. Han har gennem de sidste tre år særligt arbejdet med virksomhedsrådgivning målrettet top 2% landmænd målt på driftsresultat og soliditet og generations- og ejerskifter med fokus på såvel forældre/sælger som næste generation/køber. Ivan har gennem 15 år været direktør for tre selskaber inden for produktion og eksport og har siden 2008 været tilknyttet SEGES.



## Din profil

Du vil på sigt være virksomhedsejer eller leder/direktør inden for landbruget. Du har minimum en uddannelse som virksomhedsleder fra en landbrugsskole eller et tilsvarende uddannelsesforløb.

## Pris

27.500 kr. ekskl. moms (inklusive forplejning alle dage og overnatning på modulerne 1 og 3 samt en NEO PIR personlighedsanalyse til en værdi af 4.500 kr.). Det ekstra modul, der er målrettet kursister, der vil købe ekstra personlig coaching koster 2.500 kr. ekskl. moms.

## Tilmelding

Tilmeld dig senest den 23. oktober 2017 til Anne Kathrine Lund-Platz (mail: alp@sagro.dk eller tlf: 7660 2171). Fra den 30. oktober er tilmeldingen bindende.

### EKSTRA MODUL

30. og 31. januar, 2018

#### Personlig coaching

Målrettet kursister, der ønsker ekstra coaching i forhold til personlig udvikling, kan vi mod en merpris tilbyde dette ekstra modul.

#### Dit udbytte

Målet med dette modul er at samle op på de refleksioner og nye spørgsmål, du måtte have i forbindelse med NEO PI-R analysen og andre personlige overvejelser, du har gjort dig i forbindelse med kurset, og som du gerne vil drøfte.

Erfaringen er, at et stykke inde i forløbet efterspørger en stor andel af kursisterne mere coaching eller sparring ift. nogle personlige overvejelser, som de gerne vil drøfte i et fortroligt rum.

Det ekstra modul består af ca. 1 times individuel sparring ved Mogens Sparre.

### MODUL 4

21. februar, 2018

#### Forventninger og mindset hos finansieringskilder og investorer

Dagens tema er kommunikation og rapportering, og hvorfor det er essentielt for morgendagens ejer-ledere og direktører. Dagen foregår hos Jyske Bank og vil være opdelt på to temaer:

Om formiddagen vil Jyske Bank v/landbrugsdirektør Michael Haahr Andersen præsentere deres krav til samarbejde, rapportering og kommunikation med virksomhedsejeren eller direktøren.

Om eftermiddagen vil SAGRO v/Lars Gaasvig præsentere mindsettet hos eksterne investorer, herunder:

- roller, forretning og mennesker også kendt som risiko, krav og tillid
- baggrund og indhold i en professionel rapportering til eksterne investorer.

#### Dit udbytte

Med udgangspunkt i forventningerne fra bank og investor får du indsigt i, hvad der kræves af dig, når du ønsker at låne 2- og 3-cifrede millionbeløb, i forhold til deling af information og rapportering.

### GRADUATE BOARD

21. og 22. marts, 2018

#### Præsentation og feedback

Som afslutning på udviklingsforløbet præsenterer du din personlige strategi og din virksomhedsstrategi for et Graduate Board bestående af repræsentanter fra Jyske Bank, Vækstfonden, Nordea og SAGRO samt underviseren Mogens Sparre. Hvis du har lyst, er du velkommen til at tage familie eller andre interessenter med som tilhørere.

#### Dit udbytte

45 min. individuel fremlæggelse for kompetent Graduate Board, som vil give dig feedback, der er med til at styrke din personlige udvikling.

De vil udfordre og vurdere dig på:

- Dine refleksioner og din personlige læring gennem udviklingsforløbet Future Farmers
- Dit arbejde med at analysere den virksomhed, du har valgt som case, og den strategi, du har udarbejdet for virksomheden
- Dit arbejde med at koble din personlige strategi med en virksomhedsstrategi
- Din præsentation og performance som helhed.

## KONTAKT FOR YDERLIGERE INFO

Fagligt ansvar  
Chefkonsulent Ivan Damgaard  
ivd@seges.dk  
D +45 8740 5036

Kursusleder  
Driftsøkonom Anne Kathrine Lund-Platz  
alp@sagro.dk  
D +45 7660 2171

Med forløbet Future Farmers på CV'et har vi som bank dokumentation for, at den kommende virksomhedsejer ikke bare er fagligt dygtig, men også ved, hvad det kræver at drive en moderne virksomhed.

*Michael Haahr Andersen*  
afdelingsdirektør, Jyske Bank,  
Landbrug Syd

Forløbet var en øjenåbner i forhold til, om vi overhovedet skal være selvstændige, eller om det er bedre at blive driftsleder i stedet. Forløbet gjorde, vi blev mere klar over, hvad vi gerne vil.

*Mark Timmerman*  
tidligere deltager

Jeg vil anbefale Future Farmers til dem, der virkelig brænder for det. Forløbet har været med til at udvikle mig, og forløbet har gjort mig mere klar.

*Mathias Kristensen*  
tidligere deltager

### NYETABLERET VIRKSOMHEDSEJER 2017

Personlighedsprofilen satte virkelig gang i nogle tanker om, hvor jeg kommer fra, hvem jeg er, hvilke styrker og svagheder jeg har, og er det her overhovedet den rigtige vej for mig.

*Henrik Bovbjerg*  
tidligere deltager

SEGES

Landbrug & Fødevarer F.m.b.A.  
Agro Food Park 15  
DK 8200 Aarhus N

+45 8740 5000  
info@seges.dk  
seges.dk

