



LIKVIDITET - *Tips og tricks!*

Christian Primdahl, driftsøkonom



DAGSORDEN



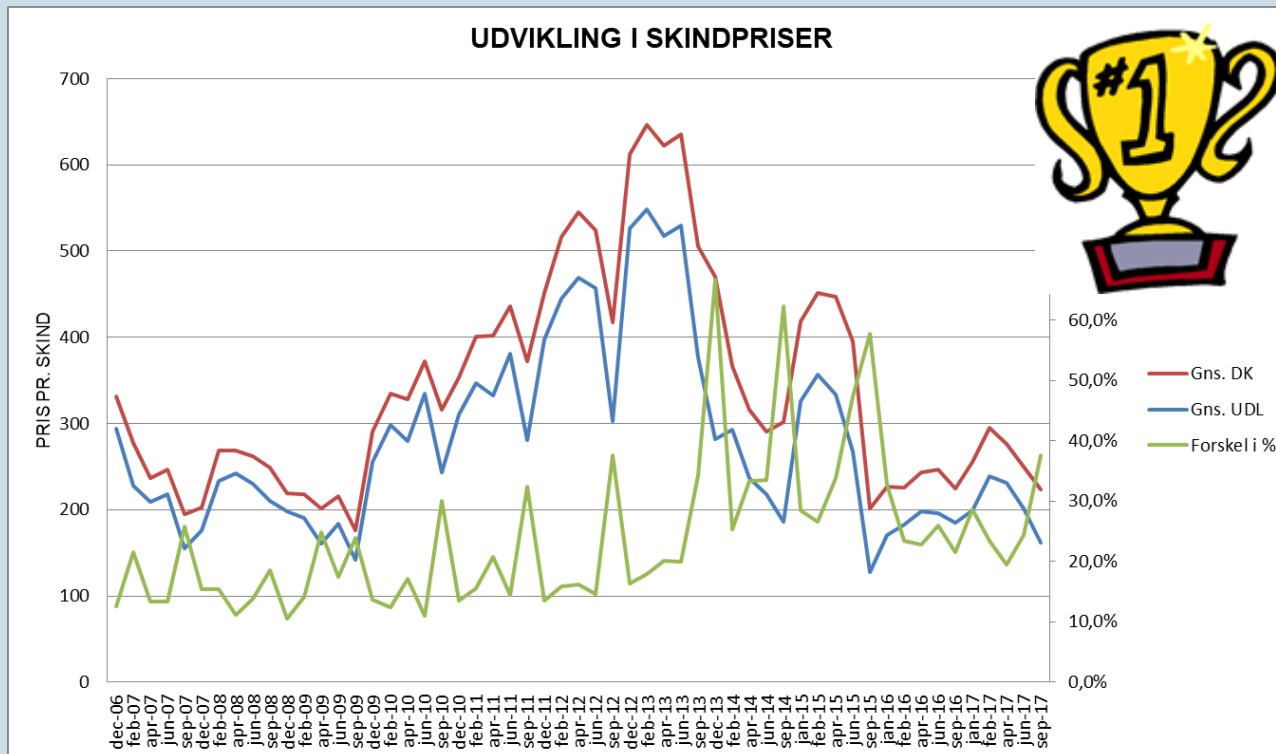
- ▶ Historik – lidt at glæde sig over 😊
- ▶ Det evige paradoks om likviditet
- ▶ Professionel, lækker og attraktiv
- ▶ Undersøg mulighederne

Spørgsmål gerne undervejs!



HISTORIK – LIDT AT GLÆDE SIG OVER

- ▶ Store udsving i skindprisen medfører store udsving i vores likviditet
- ▶ Vi har haft 4 år med en knap så spændende skindpris (2014-2017)
- ▶ Hvad kommer der til at ske i 2018?
- ▶ Engang handlede likviditetsstyring kun om begrænsning af skat!



2007 til 2017:
GNS. DKK: 341 kr.
GNS. UDL: 278 kr.
+/- 63 kr. / 23%



DET EVIGE PARADOKS - MÆRKELT NOK, ELLER?

- ▶ Avler A og avler B har forskellige forudsætninger;

A

2017

Konsolideringsnulpunkt: 285 kr.

Skindpris: 10% over DKK-gns.

B

2017

Konsolideringsnulpunkt: 325 kr.

Skindpris: 10% under DKK-gns.

- ▶ Avler A har bedst mulighed for at låne
- ▶ Avler B har størst behov for at låne



Men er det mærkeligt eller uretfærdigt?

PROFESSIONEL, LÆKKER OG ATTRAKTIV

- ▶ I kreditgivers øjne vurderes du i grove træk ud fra 3 parametre;



- Egenkapital
- Drift
- Ledelse

- ▶ Egenkapital: Aktiver – Passiver
- ▶ Drift: Input, output, nulpunkter, historik
- ▶ Ledelse: Medarbejdere, materiale, overblik og indblik
- ▶ *Fokus er flyttet fra EGENKAPITAL til DRIFT og LEDELSE*



PROFESSIONEL, LÆKKER OG ATTRAKTIV

- ▶ Forholdet til dine kreditgivere skal behandles og vedligeholdes ligesom forholdet til din ægtefælle
- ▶ Det handler om tillid og samarbejde
- ▶ Vi skal være proaktive og på forkant, og gøre tingene inden vores ægtefælle minder os om det...



- ▶ ... og lidt mere seriøst;
 - ▶ Du skal kende dine egne tal, input og output
 - ▶ Du skal kende dit likviditetsbehov
- ▶ Der er uendeligt mange værktøjer til rådighed – brug dem!
- ▶ Hvis ikke du bestræber dig efter at være blandt de bedste, skal du heller ikke forvente at blive behandlet som dem...



PROFESSIONEL, LÆKKER OG ATTRAKTIV

PROFESSIONEL

- ✓ Er på forkant
- ✓ Likviditet er noget, jeg skal bruge i fremtiden
- ✓ Jeg har overblik over mine tal, og jeg har konkrete indsatsområder, jeg arbejder på
- ✓ Jeg tilpasser omkostninger
- ✓ Banken er en interesseret samarbejdspartner i min virksomhed

U-PROFESSIONEL

- !! Er på bagkant
- !! Likviditet er noget, jeg har behov for nu (eller i går..)
- !! Jeg kender ikke mine tal, og jeg arbejder ikke med mine svage og stærke sider
- !! Jeg venter på skindprisen stiger
- !! Banken stiller dumme og udnødvendige spørgsmål



MULIGHEDER AT UNDERSØGE

- ▶ Hvilke omkostninger kan reduceres? (input)
- ▶ Kan vi forbedre vores skindpris? (output)
- ▶ Kan vi realisere/sælle nogle aktiver?
 - ▶ Eksempelvis uudnyttet maskinel, jord, sommerhus, stuehus?
- ▶ Hvilke muligheder har vi for realkredit finansiering?
 - ▶ Optagelse af nyt lån?
 - ▶ Forlængelse/optagelse af afdragsfrihed
 - ▶ Løbetidsforlængelse – kort løbetid til ny 30-årig finansiering?
- ▶ København Fur og moms
 - ▶ Skind og hvalpeforskud (pt. 120 kr. og 180 kr. + moms)
 - ▶ Forskud i begyndelsen af en momsperiode fremfor slutningen
 - ▶ NYT: Muligheder for ekstra 30 kr. + moms i skindforskud
 - ▶ Krav: Regnskab 15 + 16, budget 17 + 18, rådgivningspakke med fokus på nulpunkter og faglig rådgivning
- ▶ SKAT – opsparet overskud?
- ▶ Privatforbrug?

